



eip-agri  
AGRICULTURE & INNOVATION

## Нови участници във фермерството: начини да стартираш

**Новите участници във фермерството се сблъскват с редица бариери – достъп до земя, труд и капитал. Правните рамки и възможности са различни в отделните страни и региони. Следните възможности може да са от полза за новите участници в земеделието във Вашата страна:**

### Правни форми за постепенно навлизане във фермерството

**Фермерска кариерна стълбица** | поетапно навлизане в утвърден фермерски бизнес.

📍 Нов фермер започва във ферма за мляко като служител или мениджър, след това сключва договор за мляко, а впоследствие поема предприемачески отговорности като съдружник. В замяна той получава дял от оборота или печалбата, в зависимост от приноса му по отношение на вложен труд или други материали. Следвайки този кариерен път, новият фермер може евентуално да стане собственик на ферма.

**Партньорство за земя** | общ термин за форми на сътрудничество между собственици на земя и хора, интересувани се от земята, за да стартират бизнес на село или ферма.

**Фермерство на договор** | фермер изнася част или всички оперативни фермерски дейности към под-изпълнител. Този модел може да е подходящ, когато фермерът иска постепенно да се оттегли от активно земеделие.

**Споделено фермерство** | форма на сътрудничество, при което лица, поддържащи отделни бизнеси, обединяват ресурси за общо фермерство: машини, труд, съоръжения, земя, добитък, специализирани знания.

**Дялово партньорство** | партньори създават ново съвместно предприятие, за да обединят ресурсите си, обикновено едната страна дава капитал, а другата- труда / знания. Често партньор с труда е нает или работи като мениджър на фермата.

**Младши-старши партньорства** | нов/ млад фермер си сътрудничи с утвърден опитен фермер, нуждаещ се от квалифициран труд или търсещ някой, който да продължи бизнеса дългосрочно. Този подход може да е привлекателен, когато цената на земята и лизинговите ставки са много високи и утвърдените фермери имат силен интерес да продължат бизнеса. Възможни са различни правни рамки.

**Подкрепени от инкубатор стартиращи ферми** | бизнес или организация, подкрепящи млади предприемачи да започнат бизнес. Обикновено инкубаторите предлагат офис площи, планиране, субсидии, финансови и маркетинг съвети, но също така и дялов капитал, а в някои случаи земя.

📍 Френската мрежа РЕНЕТА предоставя земя на нови участници да тестват бизнес идеята си на практика.

# Нови участници във фермерството: начини да стартиращ

## Новите участници като земеделски предприемачи

**Социални предприятия** | създават ползи за обществото, а не толкова печалба чрез прилагане на бизнес подходи.

Финансирането на този вид предприятия обикновено е комбинация от търговски приходи от продукти и услуги, и от дарения или публична подкрепа за предоставени услуги за обществеността.

💡 Новите участници влагат предишния си опит в нова комбинация от търговска и социална ангажираност.

**Работническа кооперация** | кооперативно предприятие, което е собственост и се управлява от своите работници. Няколко души обединяват ресурсите и знанията си за подобряване шансовете за успешен бизнес.

💡 Участниците трябва да имат обща визия и способност за работа в екип и вземане на общи решения. Този подход може да работи при градско или крайградско земеделие, и могат да се комбинират неземеделски работни места със земеделски дейности.

## Подкрепа за нов фермер

💡 Сдружения на потребители и фермери. Група потребители плаща годишно фиксирана сума за купуване на цялата продукция, която покрива техните лични нужди от храна. Потребителите могат да намалят цените като участват в земеделските дейности. Създава се силна връзка производител-потребител и тя може да помогне да се запазят малките семейни ферми в дългосрочен план.

**Груповото финансиране** | начин за финансиране на стартиращ бизнес чрез дарения, заеми или дялове.

💡 Уеб – базирани платформи за свързване на проектните мениджъри и донори

### Групов ресурс

Аутсорсинг на вътрешни задачи на бизнеса към доброволци, предимно организирани чрез интернет, за да се ограничат разходите за труд или се мобилизира допълнителен труд.

## Искате ли допълнителна информация?

Финалният доклад на Фокус групата "Новите участници във фермерството" дава обширен преглед на темата, както и полезна информация за дефиницията за новите участници, достъпа им до земя и пазари, консултантски системи за подкрепа и т.н.

### Изтегляне на финалния доклад

[Получете цялата информация с един поглед във факт-листа за новите участници](#)

[Говорете с членовете на Фокус групата от 15 европейски страни чрез уеб-сайта на групата](#)

**Контакти: EIP-AGRI Service Point - Avenue de la Toison d'Or 72 - 1060 Брюксел – БЕЛГИЯ  
тел. +32 2 543 73 48 – [servicepoint@eip-agri.eu](mailto:servicepoint@eip-agri.eu) – [www.eip-agri.eu](http://www.eip-agri.eu)**

## Присъедини се към мрежата на EIP-AGRI!

Регистрирайте се на сайта на EIP-AGRI, където може да намерите колеги, проекти, идеи и ресурси, за да катализирате иновации в земеделието, горското стопанство и градинарството.